

Verkauf, Persönlichkeitsbildung und Lebensplan



Ein in dieser Form einzigartiges, individuelles Langzeit - Seminar mit persönlichem Workshop von und mit Horst Hug, für alle Menschen, die ihr Leben auf Erfolg ausrichten und sich selber, ihre Ideen, ihre Visionen und Produkte noch besser umsetzen und verkaufen möchten.

Bevor Sie weiter lesen, beantworten Sie bitte diese sieben Fragen:		ja	nein
1	Sind sie Unternehmer, Selbstständig, Führungskraft oder im Verkauf tätig?		
2	Sie möchten Ihre Umsätze steigern und auch privat erfolgreicher sein.		
3	Fehlt Ihnen manchmal die notwendige Selbstsicherheit, um Ihre Ideen, Vorhaben und Produkte besser zu verkaufen?		
4	Möchten Sie herausfinden, wie Sie Ihre Erfolgsblockaden los werden und dadurch so richtig erfolgreiche werden können?		
5	Möchten Sie herausfinden, was das Leben Ihnen sonst noch zu bieten hat und wo Ihre persönlichen, beruflichen und geschäftlichen Chancen liegen?		
6	Möchten Sie sich weiterbilden und Ihre Führungsfähigkeiten verbessern?		
7	Möchten Sie Ihre kommunikativen Fähigkeiten verbessern, damit Sie sicherer und besser verhandeln und verkaufen können?		

**3 Phasen über 8 Monate
6 persönliche Coaching Stunden mit Horst Hug inklusive.**

Wenn Sie mindesten 4 Fragen mit Ja beantwortet haben, interessiert Sie wahrscheinlich das Detailprogramm dieses einzigartigen 3 Phasen Seminars.

Wir führen für Sie ein ganz persönliches, nur auf Sie zugeschnittenes Training durch. Es ist genügend Zeit und Raum, um ganz individuell auf Ihre Situation einzugehen. Persönliche und geschäftliche Ziele werden in Einklang gebracht, wodurch eine innere Zufriedenheit entsteht, die Sie wirklich selbstsicher und souveräner macht.

Nach einer schriftlichen Vorbereitungsphase anhand von Ausarbeitungen zu Ihren individuellen Themen wird das erarbeitete in Ihrem persönlichen Workshop vertieft.

Sie bekommen unter anderem Werkzeuge an die Hand, wie Sie Ihre persönliche Motivation und die Ihrer Mitarbeiter steigern können.

Die 3 Phasen gestalten sich im Einzelnen wie folgt:

Phase 1: Die Vorbereitung

Ihnen werden Frage und Ausarbeitungen per Email oder Post übersandt, damit Sie sich in aller Ruhe und gezielt zu Hause vorbereiten können. Die Vorbereitung dient zu Ihrer Standortbestimmung. Sie erarbeiten, wo Sie stehen und wo genau Sie in Ihrem Leben hinwollen. Es geht um Ihren Status, Ihre Stärken und Ihre Ziele. Wir legen somit eine wichtige Grundlage für einen erfolgreichen Seminarverlauf und Ihren dauerhaften Erfolg.

Insgesamt 6 Einheiten

- **Rückblick auf Ihr bisheriges Leben**
- **Ihre persönliche Ausgangssituation.**
- **Ihre Fähigkeiten und Talente**
- **Ihr emotionaler Status**
- **Ihre Werte**
- **Ihre Ziele**

Phase 2: Der Workshop Tag 1

9.00	Beginn
9.30–10.30	Begrüßung und einführen in die Themen. Definition der Ziele. Die Naturgesetze des Erfolges. Woher kommen unsere Verhaltensweisen.
11.00–12.30	Die Funktionsweise unseres Gehirns. Wie erkenne ich unbewusste Muster. Gesetz der Ursache und Wirkung.
12.30–14.00	Gemeinsames Mittagessen Mittagsruhe
14.00–15.30	Wertestruktur. Meine Persönlichkeit. Erfolgreiche Kommunikation. Woher kommen Erfolgsblockaden
15.45–17.30	Die Grundbedürfnisse der Menschen, Motivationsfaktoren. Selbstbewusstsein und Selbstvertrauen. Wie Kommunikation wirklich läuft.
17.45–18.30	Wie man Blockaden auflösen kann. Wie erzeuge ich Sog und Souveränität Kommunikation mit Kunden

Phase 2: Der Workshop Tag 2

9.00	Beginn
9.30—10.30	Persönliche Träume Ihre einzigartige Persönlichkeit Intuition und Stärken Verkaufstechniken
11.00—12.30	Unternehmerische und persönliche Ziele, Berufliche Ziele. Schwächen in Stärken wandeln. Verkaufstechniken
12.30—14.00	Gemeinsames Mittagessen Mittagsruhe
14.00—15.15	Intuition in der Praxis. Visualisierung von Zielen. Kundennutzen und Unternehmenskonzept
15.30—17.00	Erstellung eines ganzheitlichen Erfolgsplanes Kundennutzen Vision erzeugen.
17.15—18.00	TO-DO Liste Praktische Umsetzung. Ihr persönlicher Erfolgsplan

**Der Besuch dieses Seminars ist vielleicht eine der besten Inversionen,
die Sie in sich selbst und in Ihre Zukunft tätigen können.**

Phase 3 : Unterstützung und Coaching

Um Ihren langfristigen Erfolg sicherzustellen, treffen wir uns persönlich oder am Telefon um das erarbeitete zu vertiefen. Wir besprechen neue Strategien und Sie erhalten neue Blickpunkte. Probleme werden zu Lösungen.

Insgesamt 6 Stunden persönliche Betreuung über 6 Monate.

Auf Wunsch kann die Unterstützung verlängert werden.

Fragen und Antworten:

Das Besondere an diesem Seminar

In den meisten Seminaren werden überwiegend nur Verkaufstechniken und theoretisches Wissen vermittelt, was gut und richtig sein kann. Die Technik macht aber nur einen kleineren Teil des eigentlichen Unternehmenserfolges aus. Darum wird in meinen Workshop und Seminaren auf Ihre Persönlichkeitsentwicklung und Zielsetzung großen Wert gelegt.

Ich bin der Überzeugung, dass jeder, der sich geschäftlich und privat gut und wohl fühlt, automatisch ein erfolgreicher Unternehmer und ein Spitzenverkäufer ist. Und genau darum ist dieser Punkt ein wesentlicher Bestandteil in der Vorbereitung, im Seminar und in der Betreuung.

Selbstverständlich kommen die Verkaufstechniken aus der Praxis nicht zu kurz. Ziel ist es, Ihr Selbstvertrauen und Selbstbewusstsein zu steigern, klare Ziele zu setzen um damit Ihren dauerhaften Erfolg, sowohl geschäftlich und persönlich wie auch im Verkauf zu gewährleisten. Ihr Wohlbefinden verbessert sich und Sie bekommen eine Anziehungskraft, der Ihre Geschäftspartner und Kunden nicht widerstehen können. Ausgestattet mit neuen Anregungen steigern Sie langfristig Ihre Umsätze. Durch die intensive, persönliche Betreuung nach dem Seminar erhalten Sie neue Anregungen und Blickpunkte, ein offenes Ohr, Tipps und Motivation zum Erreichen Ihrer Ziele.

Es gibt nichts Vergleichbares. Der Workshop wird individuell auf Sie bzw. auf Ihr Unternehmen zugeschnitten und ist gerade deshalb so erfolgreich und wertvoll für Sie.

Finden Sie heraus, wie erfolgreiches Verkaufen wirklich funktioniert und wie Sie damit Ihr gesamtes Leben in allen Bereichen erfolgreicher gestalten können.

Teilnehmerzahl	Für jeden Teilnehmer persönlich. Bei besonderen Rahmenbedingungen Maximal 3 Personen
Wer sind die Teilnehmer?	• Unternehmer und Selbstständige • Menschen, die sich Selbstständig machen wollen. • Führungskräfte. • Menschen im Veränderungsprozess. • Alter meist zwischen 30 und 60 Jahren.
Dauer	• 3 Wochen Vorbereitung zur Standortbestimmung • 2 Tage intensiv Workshop für Sie persönlich • 6 Stunden persönliches Coaching über 6 Monate
Termine	Der Workshop findet 2-mal pro Monat statt. Ihr genauer Termin wird individuell vereinbart.
Kleidung	Freizeitkleidung. (Ihre Krawatte dürfen Sie mal zu Hause lassen.) Wir machen morgens bei schönem Wetter manchmal vor dem Workshop einen kleinen Spaziergang. Gute Schuhe sind von Vorteil. Badekleidung, meist besitzen die Hotels ein Schwimmbad.
Unterkunft	Wenn Sie eine Übernachtung benötigen, kann diese problemlos in der Nähe gebucht werden. Auf Wunsch buche ich Ihnen auch gerne ein Zimmer.
Ort	Krombach oder Mömbris. Den genauen Ort für Ihren persönlichen Workshop vereinbaren wir während Ihrer Vorbereitung.
Ihre Investition	EUR 2.950,-- zzgl. 19% MwSt. Dafür erhalten Sie neben dem 3 Phasen Seminar mit persönlichem Workshop über 8 Monate eine umfangreiche Betreuung und professionelle Hilfestellung, Schriftmaterial, Email-Unterstützung, 6 persönliche Coaching Stunden und wertvolle Tipps aus der Praxis.
Wer leitet Ihren Workshop?	Horst Hug begann im Jahre 1984 im Vertrieb und wurde aufgrund seines Erfolges sehr schnell Führungskraft und Verkaufstrainer. Nachdem er einige Unternehmen gegründet und geführt hatte und dort als Geschäftsführer internationale Erfahrungen gesammelt hatte, widmete er sich mehr der Beratung von Firmen und dem Coaching von Führungskräften. Er gilt als einer der wenigen Coaches, die nach wie vor in der Wirtschaft praktisch tätig sind und genau deshalb Ihre Sprache spricht. Aus der Praxis, für die Praxis.

Horst Hug



Persönlicher Coach und Berater
Unternehmensberater
Managementtrainer
Verkaufstrainer

Jahrgang 1961 aus Krombach, Unterfranken
Selbstständig seit 1984

Über 25-jährige Erfahrung im Detail:

- Verkauf und Vertrieb in allen Schattierungen (B2B, B2C, Direktvertrieb,...)
- Verkauf von Produkten, Ideen, Unternehmensanteile sowie Projektmanagement in unterschiedlichsten Sparten national und international.
- Werbemaßnahmen, Präsentation von Ideen, Firmen und Produkten
- Umsetzung von Produktideen, Produktentwicklung
- Fertigungsplanung und Produktion, Qualitätsmanagement und Service
- Kapitalbeschaffung Wagniskapital „Venture Capital“
- Erstellung von Unternehmenskonzepten
- Business Pläne
- Verkaufsschulung, Mitarbeiterschulung, Ausbildung von Führungskräften
- Umfangreiche Weiterbildung im persönlichen Bereich
- Intuitive Beratung
- Mentor von Führungskräften

Über ihn persönlich:

In nunmehr über 25 Jahren hat er internationale und umfangreiche Erfahrungen in der Praxis gesammelt, ein breites Beziehungsgeflecht und wirkungsvolle Konzepte. Genau davon profitieren seine Kunden am meisten.

Von der Praxis - für die Praxis. Ganzheitlich, professionell und mit dem Herz am rechten Fleck ist die Zusammenarbeit mit ihm ein unvergessliches Erlebnis, das Sie mitreißen und motivieren wird.

Horst Hug

Kontakt

Ich stehe Ihnen gern für ein unverbindliches Informationsgespräch persönlich zur Verfügung , und bespreche dabei z.B. folgendes mit Ihnen:

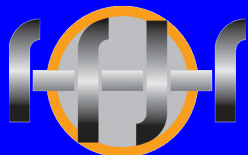
Wie ist die momentane Situation?
Ihre Wünsche und Zielsetzungen?
Wege zur Verwirklichung Ihrer Ziele.

Rufen Sie mich einfach an oder schicken Sie mir einfach eine Email. Ich freue mich auf Sie.

Horst Hug

Bergstraße 14 • D-63829 Krombach
Telefon 06024 6369760 • Fax 06024 6369761
Handy 0160 90151062

E-Mail: kontak@konzepte-und-coaching.de



Anmeldung

Ich melde mich hiermit zu meinem Intensivseminar verbindlich an. Der genau Termin wird während meiner Vorbereitung festgelegt.

Das Seminar umfasst folgende Leistungen:

- | | |
|--|----------------------------|
| 1. Vorbereitung | Schriftmaterial, Betreuung |
| 2. 2 Tage persönlicher Workshop | in Kompaktform |
| 3. Betreuung über 6 Monate (6 Stunden persönliches Einzelcoaching) | |

Investition: **EUR 2.950,—** pro Teilnehmer.

Der Betrag versteht sich inklusive Tagungspauschale für die Raummiete und Tagungsgetränke.
Die Investition versteht sich zzgl. 19% MwSt.

Die Kosten für ggf. notwendige Übernachtungen, Verpflegung werden von mir / uns separat beglichen.

Die Anmeldegebühr beträgt **EUR 1000,—** pro Person und ist mit der Anmeldung zu bezahlen.
Nach Eingang der Zahlung erhalten wir/ich die Anmeldebestätigung und die Vorbereitungsunterlagen zugeschickt. Der Restbetrag ist spätestens eine Woche vor Beginn des Workshop fällig.

Für den Fall des Rücktritts vor Beginn des Seminars:

1. Bist 2 Wochen vor Beginn des Seminars besteht die Möglichkeit, den Termin ggf. zu ändern. Der Teilnehmer kann dann innerhalb eines Jahres an einem anderen, angebotenen Termin teilnehmen.
2. Danach kann die Anmeldegebühr nur noch aus wichtigem Grunde angerechnet werden. Ggf. besteht die Möglichkeit einen Ersatzteilnehmer zu stellen.
3. Ein Rücktritt nach Seminarbeginn ist ebenfalls nur aus wichtigem Grunde möglich.

Der Erfolg des Seminars ist von der Vorbereitung und meiner/unserer aktiven Mitarbeit abhängig.

Name: _____ Vorname: _____

Geb.-Datum: _____ Beruf: _____

Straße: _____ PLZ, Ort _____

Telefon: _____ Fax: _____ Email: _____

Die Anmeldegebühr leiste ich heute ☐ per Überweisung ☐ per Scheck _____

Datum: _____ Unterschrift: _____

Bitte per Fax an: 06024 6369761